



PSB Deutschland® | Partnerschaft

**WE WANT
YOU!**



Leiter/-in
regionaler PSB-Standort

Betreuung und Pflege braucht Vertrauen.

www.psb-deutschland.de



Was erfahren Sie heute von uns?

- ✓ Seite 3: Über die PSB Deutschland®
- ✓ Seite 4: Das macht uns aus
- ✓ Seite 5: Das bietet PSB Deutschland® ihren Kunden
- ✓ Seite 6: Zukunftsbranche Seniorenbetreuung und Pflege in Deutschland
- ✓ Seite 7: Das bietet die PSB Deutschland® ihren PSB Standorten
- ✓ Seite 8: Das bringen Sie mir
- ✓ Seite 9: Das sind Ihre Aufgaben als PSB Standort
- ✓ Seite 10: Konditionen – Vertrag – Umsatzmöglichkeiten
- ✓ Seite 11: Weg zur Partnerschaft



Gemeinsam erfolgreich



Aus diesem Grunde suchen wir bundesweit engagierte und kundenorientierte Partner, die unsere Werte und Ziele teilen und mit uns **gemeinsam erfolgreich** sein wollen.

Im Rahmen einer **partnerschaftlichen Zusammenarbeit bzw. Kooperation** setzen wir auf Nachhaltigkeit, soziale Verantwortung und Fairness.

Nutzen Sie unsere bewährten Strukturen und unser erfolgreiches Netzwerk im Rahmen einer etablierten und **erfolgreichen Marke**.

Seit 2012 steht die Private Seniorenbetreuung Deutschland® bundesweit für hohe Qualität bei Beratung, Begleitung und Versorgung seiner Kunden im Rahmen der **24 Stunden Betreuung** und 24 Stunden Pflege.

Hierbei ist uns die **Präsenz und der Kontakt zu unseren Kunden vor Ort** besonders wichtig.





Das macht uns aus

- ✓ Erfahrung und Kompetenz seit 2012
- ✓ Wir bringen langjährige Erfahrungen in der Betreuung im häuslichen Umfeld mit
- ✓ Aktuell 10 PSB Standorte und Niederlassungen bundesweit
- ✓ Wir vermitteln qualifizierte und liebevolle Betreuungskräfte
- ✓ 98 % Empfehlungsquote und Kundenzufriedenheit
- ✓ Wir sind Mitglied im Arbeitgeberverband Pflege
- ✓ Wir sind die eingetragene Marke Private Seniorenbetreuung Deutschland®
- ✓ Einen erfolgreichen Start in die Zukunftsbranche Seniorenbetreuung



Das bietet PSB Deutschland® ihren Kunden

Qualität & Kompetenz



Darüber hinaus bleiben wir während der gesamten **Versorgung und Betreuung** der Ansprechpartner für unsere Familien und kümmern uns um die Wechsel der Betreuungskräfte sowie alle anderen Belange, die sich während der Betreuung ergeben.

Seniorenbetreuung und Pflege zu Hause in bester Qualität und mit Niveau

Wir bieten **24 Stunden Betreuung** im eigenen Zuhause an und beraten und begleiten unsere Familien von der ersten Kontaktaufnahme bis hin zur Anreise ihrer ersten Betreuungskraft.

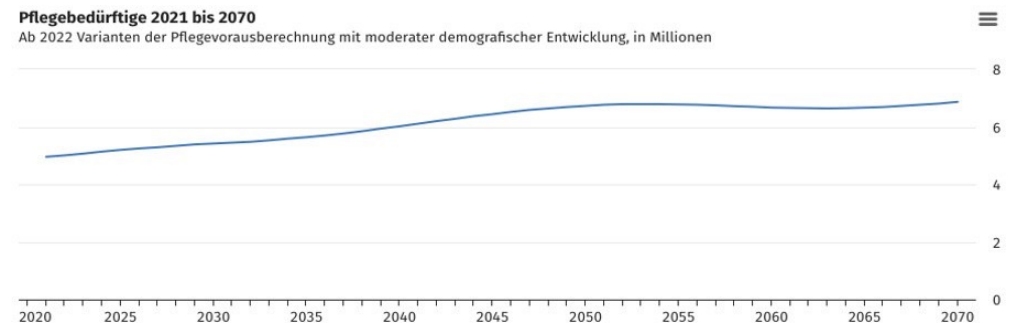


Bedarf & Nachfrage

Der **Bedarf und die Nachfrage** nach Pflege und Betreuung in häuslicher Gemeinschaft (24-Stunden-Betreuung) steigt kontinuierlich und wird auch zukünftig deutlich steigen.

Gemäß dem Statistischen Bundesamt leben aktuell in Deutschland über 5 Millionen Pflegebedürftige (Stand 2022), davon werden ca. 80 % zu Hause versorgt. Diese Zahl wird auch weiterhin steigen und laut Prognosen im Jahr **2030 bei 5,40 Millionen** und im Jahr **2040 bereits bei 6,00 Millionen** Menschen liegen.

Somit wird der Bedarf an häuslicher Pflege und Betreuung und die Nachfrage nach Dienstleistern wie die Private Seniorenbetreuung Deutschland® (PSB Deutschland®) stetig steigen. Und bietet uns enormes Wachstumspotenzial in der Zukunftsbranche Seniorenbetreuung.





Das bietet die PSB Deutschland® ihren PSB-Standorten

- ✓ **Einen erfolgreichen Start in DIE Zukunftsbranche Seniorenbetreuung**
 - Ein etabliertes und erfolgreiches Unternehmenskonzept
 - Langjährige und zuverlässige Kooperation mit unseren EU-Partnerunternehmen
 - Individuelle Internetseite für Ihren PSB-Standort
 - Individuelle und umfangreiche persönliche Einarbeitung
- ✓ **Umfangreiches Schulungs-, Organisations- und Qualitätsmanagement**
 - Customer Relationship Managment Tool (CRM-Tool)
 - Individuelle und umfangreiche Einarbeitung und regelmäßige Schulungen
 - Umfassendes und digitales Qualitätshandbuch über PSB-Intranet
 - Digitale Telefonanlage für flexible Erreichbarkeit
- ✓ **Große Wachstums- und Entwicklungsmöglichkeiten**
 - Unterstützung bei Vertriebsaktivitäten
 - Umfangreiche PSB-Marketingmaterialien
 - Nutzung des PSB-Messestandes
- ✓ **Effektive und flexible Unterstützung im Tagesgeschäft**
- ✓ **Offene, ehrliche und faire Zusammenarbeit**



- ✓ Unternehmergeist mit hoher Eigenverantwortung und aktivem Handeln
- ✓ gute kaufmännische Kenntnisse und Organisationsfähigkeiten
- ✓ gute PC-Kenntnisse
- ✓ sehr hohe Kundenorientierung mit großer Empathie und Menschlichkeit
- ✓ Empathie und Einfühlungsvermögen
- ✓ Vertriebs- u. Kommunikationsstärke
mit einem sympathischen und gepflegten Erscheinungsbild
- ✓ Integrität und Zuverlässigkeit
- ✓ Idealerweise Erfahrung im Bereich der Seniorenbetreuung
oder im Gesundheitswesen, um die Bedürfnisse der betreuten Personen
besser zu verstehen und um geeignete Lösungen aufzeigen zu können

Quereinsteiger sind herzlich willkommen.

Mit „Training on the job“ machen wir Sie fit für Ihren Erfolg.



Aufklärung & Beantwortung



- Qualifizierte Aufklärung, Beratung und Wegweisung unserer Kunden zum Thema 24-Stunden-Betreuung/Pflege
- Informationen zu Pflegegraden und Finanzierungsmöglichkeiten der häuslichen Betreuung/Pflege
- Zeitnahe und gewissenhafte Bearbeitung von Anfragen in Ihrem geschützten Gebiet
- Erreichbarkeit zu den üblichen Geschäftszeiten
- Begleitung und Kundenbetreuung während des gesamten Versorgungszeitraums im Rahmen unseres Qualitätsmanagements
- Abstimmung und Zusammenarbeit mit unseren EU-Partnerunternehmen
- Wertschätzender Umgang mit Kunden und EU-Partnerunternehmen

Zahlen & Fakten



- Partnervertrag mit Gebietsschutz
- Einstiegsgebühr ab 5.000 EUR
(abhängig von Gebietsschutz, inkl. PSB-Starterpaket)
- Monatliche Vergütung pro Kunde und Monat: ab 300 EUR netto
- Mögliche Jahresumsätze:
 - 1.Jahr: 61.000 EUR
 - 2.Jahr: 123.000 EUR
 - 3.Jahr: 147.000 EUR

Hinweis:

Die o.g. Jahresumsätze basieren auf den Erfahrungen eines aktiven PSB-Standortes und sind aus diesem Grunde eine realistische Zielgröße.

Anmerkung:

Sie beeinflussen Ihren Umsatz maßgeblich durch Ihre Eigeninitiative, Ihre Einsatzbereitschaft sowie mit Ihrer Aktivität, Ihrem Fleiß und Ihrem Willen. Von daher können die oben genannten Jahresumsätze auch übertroffen werden.

Ablauf



Schritt 1:

Whitepaper 1
Allgemeine Unternehmensinformationen zur PSB
Deutschland



Schritt 2:

Lebenslauf des interessierten potenziellen neuen
Partners

Schritt 3:

Persönlicher Termin mit Whitepaper 2

Schritt 4:

Zusendung des Partnervertrages und
Zugangsdaten zu PSB-Intranet (QM, Handbuch)

Schritt 5:

Persönlicher Termin oder Video-Call zur finalen
Besprechung des Partnervertrages

Schritt 6:

Vertragsunterzeichnung

Schritt 7:

Schulung, Einarbeitung und Onboarding zum
vereinbarten Startzeitpunkt